

**标题: 美出厂“次货”车 销加国正价卖**

**子标题: 加国新闻**

作者: 心安处即是身安处 明报

日期: 11月14日

网址: <http://www.canchinese.com/modules/article/view.article.php/c5/1684>

关键词: 美国, 加拿大, 次货汽车

摘要: 加拿大广播公司《新闻》(CBC News)获悉, 数以百计的汽车在美国定格为出厂次货, 却能在加拿大的汽车代理商出售。一些顾客蒙在鼓里, 可能买下有次等汽车。

其中一例是一架起亚(Kia)小型客货车, 在佛罗里达州的原价是28,100美元, 但它定为次货后, 在拍卖会出售, 以13,100美元卖给一个温尼辟汽车代理。起亚小型客货车最后送到温尼辟, 最近定价24,980元出售, 但汽车商没说它是出厂次货汽车。美国有监管出厂次等汽车的法律, 但是加拿大没有。安省、卑诗省、缅尼托巴省尝试制订出厂次等汽车法律, 但没有结果。施赖皮(Eric Schrepel)从佛罗里达的代理商购入那辆2006年簇新的起亚小型客货车, 不出18个月, 电池失灵4次, 机械师不能解决问题。施赖皮向加拿大广播公司《新闻》说: “汽车有某个地方短路, 但找不出来。起亚会做好车, 但我衔# 饬+凳谴位酢! 制造商依照佛罗里达的法例, 买回客货车, 车子后来卖给温尼辟的代理。记者追问温尼辟代理商的营业员几次, 他才肯说客货车在佛罗里达认定是次货。但他保证, 客货车性能良好。虽然各州的次货定义不同, 但大多数的意思是, 代理维修部多次维修, 汽车仍然有严重问题。法律规定, 汽车定格次货后, 制造商必须买回, 但不能阻止制造商转售汽车。虽然美国所有50个州都有次货法律, 只有19个州要求次货汽车附次货警告。代理在州外出售次货汽车, 往往没有附带次货称号。加拿大广播公司《新闻》的调查发现, 从2006年5月1日到2007年11月5日, 852辆美国次等汽车进口加拿大, 其中110多辆在加元与美金平算后进口。