

**标题: 新移民在加拿大: 小生意到底值不值得做**

子标题: 海外创业

作者: david 创业网

日期: 01月01日

网址: <http://www.canchinese.com/modules/article/view.article.php/c22/478>

关键词: 小生意

摘要: 新移民踏足这个陌生的国度, 面对迥然不同的文化, 貌似文明却残酷现实的社会, 顶着强烈反差和坐吃山空的压力, 想得最多的无非是怎样尽快找到一个切入点, 立足和融入这个新环境。但是, 凄凉的就业市场令人沮丧, 打小工的低工资和高强度更令人英雄气短, 做贸易又是知易而行难, 去读书说到底只是更花时间和金钱, 而最终还是要回到面对社会的起点。

新移民踏足这个陌生的国度, 面对迥然不同的文化, 貌似文明却残酷现实的社会, 顶着强烈反差和坐吃山空的压力, 想得最多的无非是怎样尽快找到一个切入点, 立足和融入这个新环境。但是, 凄凉的就业市场令人沮丧, 打小工的低工资和高强度更令人英雄气短, 做贸易又是知易而行难, 去读书说到底只是更花时间和金钱, 而最终还是要回到面对社会的起点。

这些都是笔者夫妻曾经历过的, 于是一年前, 我们花了一万多咬牙买下现在准备出让的这个西人录像店, 虽然是名副其实的小生意, 但最终证明这是一个非常好的开端。希望广大的新移民朋友能分享我们的经历, 从而有所启发, 甚至少走很多弯路, 那我们就心中欣慰了。

经营一个小生意的好处首先是风险小。象我们这个录像店, 由于是十几年的老店, Movie收藏已积至三千多盘, 固定的Member也有近五千个, 收入稳定, 就算市道差, 小店垄断也无法影响这样扎根于社区的小店。所以虽然生意小, 不到一年也早已回本。

其次是工作的环境和性质的自由性。毕竟是自己做老板, 不受任何剥削, 不用看别人的脸色。而且工作意想不到的轻松, 收收钱, 每周一次去拿几个新到的电影, 甚至都不需要有车。如果说在餐馆洗碗端盘子的工作量是5分累, 便利店收银和摆货3分累, 在工厂包装是4分累, 那么这个点的工作量就只有1分累。然而一年的收入却可媲美一个Office Lady。另外, 接触的客人也主要是表面礼貌又客气的鬼子, 很少有麻烦。而我本人也正因为从基本生活的压力下解放出来, 在没有后顾之忧下, 很快找到了一份专业对口的工作。

另外一个意想不到的收获是英语的飞速提高。从2000年中我们来到这里, 英语就是我们的最大问题, ESL, 以及各类英语班, 还有在家自修都尝试过, 但始终没什么提高。自从接手这店以后, 三千多盘的英文原版录像带就成了最好的教材, 每天的顾客就成了最好的练习对象。一年后的今天, 我们的英文已由一年前不敢开口, 见了鬼子就怕的程度提高到可以随便跟客人聊天和流利自如地介绍电影故事给客人的水平, 收获不可谓不大。

最后就是在加经营生意的经验。虽然是一个真正的小生意，但见微知著。而且在投资小风险小的低压力心理下，更轻松地学习总结经验，所以经营一年多之后，我们在与加国顾客打交道和揣测他们的心理方面，计算成本支出，省税，与各个政府部门，经销商打交道等方面都有了一定的认识。就算现在要开始经营另一个十倍，二十倍于此的生意，我们也会游刃有余。